



Vedlegg 1: SIVA Innovasjonsstruktur Sogn og Fjordane

Modell for framtidig organisering av næringshageprogrammet i Sogn og Fjordane



Bakgrunn og målsetnader

Bakgrunn

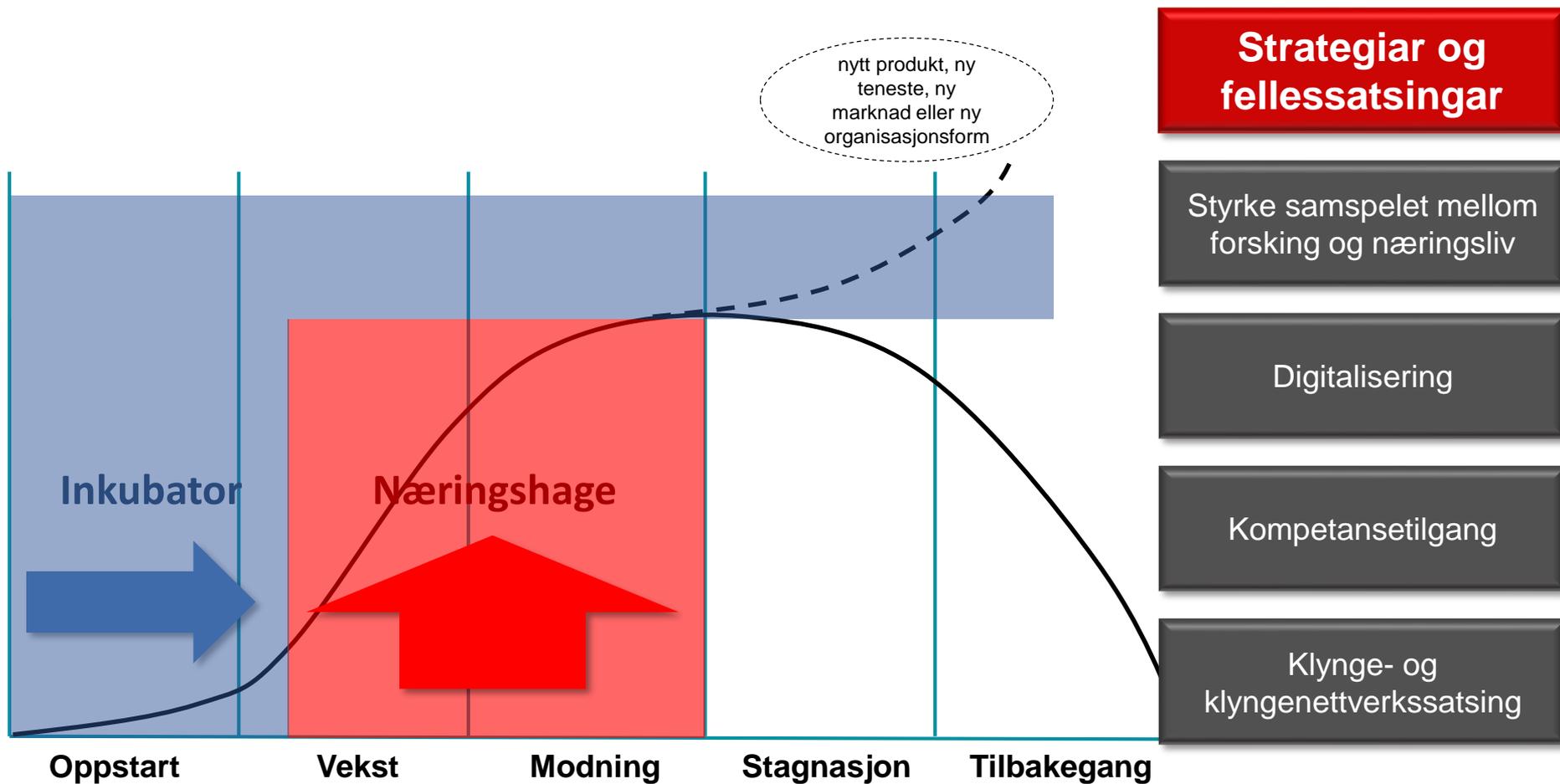
- Anbefaling frå Innovasjonsstrukturprosjekt SFJ 2016/2017
 - 1 programoperatør for næringshagane i Sogn og Fjordane
- Kunnskapsparken er utfordra til å ta ei koordinerande rolle i nyskappings- og innovasjonsarbeidet i Sogn og Fjordane.
- Dialog med SIVA knytt til anbefaling frå prosjektet og vidare løp
 - Tilbakemelding om at det treff godt med SIVA sin strategi

Utvikle og styrke miljøa



Mål: Betre tenester som bidreg til auka nyskaping, vekst og verdiskaping

Strategier og satsingar i fellesskap



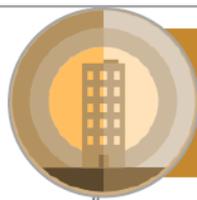


Miljøet for å utvikle bedrifter i Sogn og Fjordane

Det naturlige valet

Saman blir vi sterkare

- Bygge eit sterkare innovasjonsmiljø med større bredde i kompetanse og verkemiddel:
 - Koordinere felles aktivitetar, dele kunnskap og informasjon
 - Betre ressursutnytting – som kjem målbedriftene til gode, felles økosystem
 - Mindre sårbare for tap av kompetanse
 - Utvikle eit større geografisk nedslagsfelt
 - Fleire samarbeidsprosjekt som kjem bedriftene til gode
 - Utvikle rolle som sentral utviklingsaktør i rurale deler av det nye fylket som kan ta på seg utvida oppgåver
 - Utvikle rolle som regional kraft i nasjonale og globale nettverk



**Regionale arenaer for
kommersialisering av forskning
og ideer fra næringslivet**

Færre, sterkere selskap
med større geografisk
nedslagsfelt

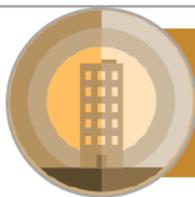
Nytt, framtidrettet
programtilbud

Helhetlig og samkjørt
virkemiddelapparat

Tydeligare og betre tenester -

- som gjer at ein styrkar det lokale næringslivet med relevante tenester:

- Godt koordinert tenestetilbod
- Fleire fellesaktivitetar for målbedriftene på tvers av miljøa
- Tid og kapasitet til å fokusere meir på målbedriftene sine behov og måloppnåelse
- Klynge- og klyngenettverkssatsing – styrke tilbodet til næringslivet
- Betre profilering og tydelegheit av totaltilbodet til gründerar og bedrifter frå «SIVA-familien» (felles kommunikasjonsplan)



Regionale arenaer for
kommersialisering av forskning
og ideer fra næringslivet

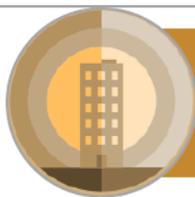
Færre, sterkere selskap
med større geografisk
nedslagsfelt

Nytt, framtidsrettet
programtilbud

Helhetlig og samkjørt
virkemiddelapparat

Godt samspel

- Tydeleg rollefordeling og godt samspel med andre innovasjonsaktører i regionen
- Fast informasjonsutveksling og møteplassar internt og opp mot dei andre innovasjonsaktørane



**Regionale arenaer for
kommersialisering av forskning
og ideer fra næringslivet**

Færre, sterkere selskap
med større geografisk
nedslagsfelt

Nytt, framtidsrettet
programtilbud

Helhetlig og samkjørt
virkemiddelapparat

Innspel frå prosjektgruppa

- Synergjar gjennom effektivisering, men viktigast gjennom auka måloppnåing og betre tenester til næringslivet.
- Saman vil ein kunne ha ei sterkare røyst mot næringslivet, SIVA og i det politiske miljø (større avstand, nytt fylke)
- Saman vil vi kunne framstå som eit miljø med sterkare og breiare kompetanse – «miljøet for å utvikle ei bedrift i Sogn og Fjordane» - det naturlege valet!!
- Saman vil ein kunne tilby eit større og breiare tenestespekter til næringslivet
 - Tone ned programma og få fram tenestespekteret
 - KPSF vil kunne bidra med breiare verkemiddel (inkubator, FoU miljø og andre)
- Saman vil ein kunne vere mindre sårbare for måloppnåing og tap av kompetanse
 - 1 skjema for måloppnåing til SIVA
- KPSF vil kunne vere tettare på og betre forståing for behov og utfordringar lokalt

Erfaringar frå INNOMIDT

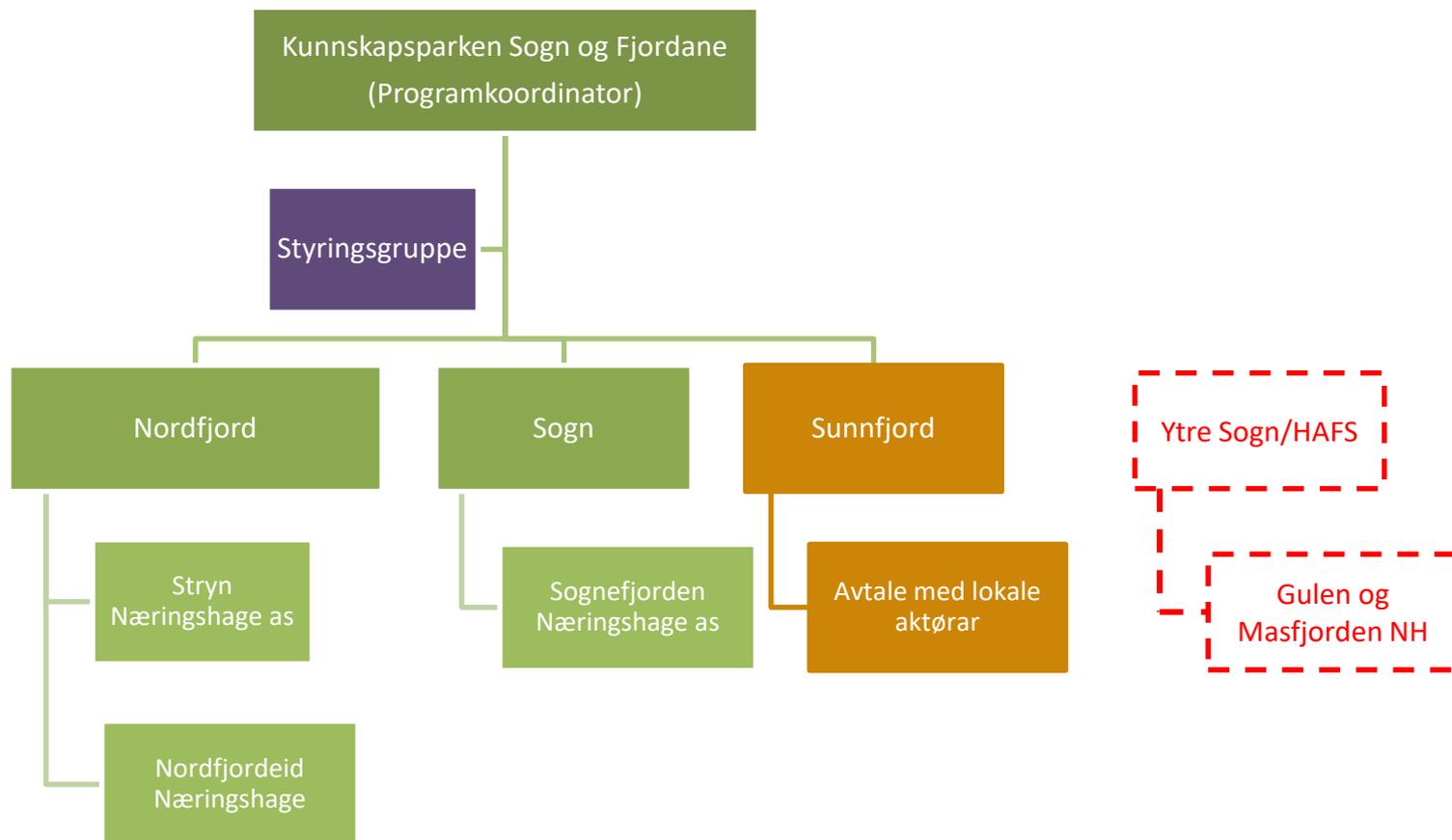
- Samarbeidet har gjort dei sterkare – framstår samla og kan ta på seg fleire oppgåver.
 - Samarbeidet har forsterka næringshagane sin posisjon som regional utviklingsaktør.
- Positiv utvikling og næringshageprogrammet utgjer no mindre enn 1/3 av selskapa. Andre tenester er FoU-kopling (kompetansemekling), fyrstelinjeteneste for fleire kommunar, samt øvrige utviklingsprosjekt.
- Betre profilering gjennom at INNOMIDT kommuniserer felles resultat.
 - Sterkt fokus på tenestetilbod – fokus på kvalitet i tenestene og redusert støtte intensitet
- Ekstramidlar har vore avgjerande for å kunne utvikle nettverket
 - Utvikle felles kultur for å arbeide i fellesskap
 - Auke kjennskap til kvarandre sine kompetanseområde og styrkar
 - Utvikling og profilering av tenestetilbod
- Nettverket er prosjektbasert og gir ingen garanti for varige strukturar



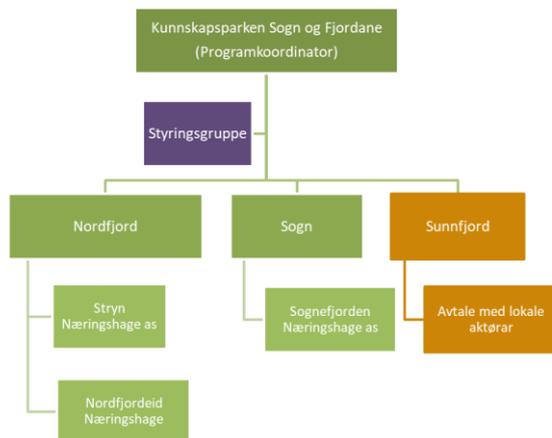
Organisering

ORGANISERING NÆRINGS HAGANE

Sogn og Fjordane



ROLLER OG DEFINISJONAR



Regional operatør (programselskap):

- Eit innovasjonsselskap som mottok tilskot frå SIVA gjennom programdeltaking.
- Partnerskapen er i fellesskap regional operatør (programselskap), men operatøransvar blir styrt gjennom felles programkoordinator. Programkoordinatoren er Kunnskapsparken i Sogn og Fjordane.

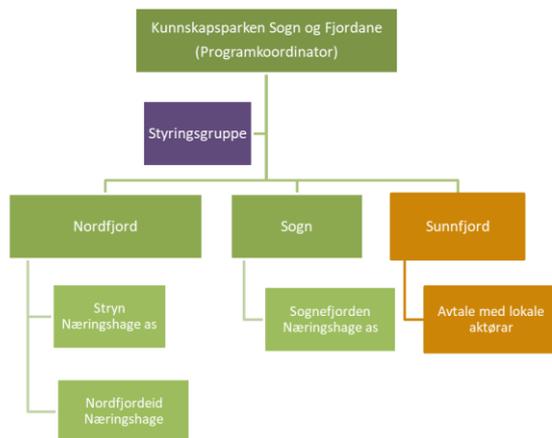
Programkoordinator:

- Tek imot tildelingsbrev direkte frå SIVA på vegne av partnerskapen
- Koordinerer Næringshageprogrammet, felles midlar og fellessatsingar på vegne av partnerskapen
- Styrerolle i partnerselskapa («rett kompetanse» som grunnlag)
- Stille Inkubatorprogram til disposisjon til partnerane

Partnerar:

- Eit innovasjonsselskap som tek imot tilskot frå programoperatør for å utføre oppgåver i tråd med programmet i eit avtalt område og omfang. Programkoordinator er også definert som ein partner.
- Arbeide aktivt for måloppnåing og gode tenester til næringslivet
- Delta aktivt i utvikling av partnerskapen

ROLLER OG DEFINISJONAR



Styringsgruppa:

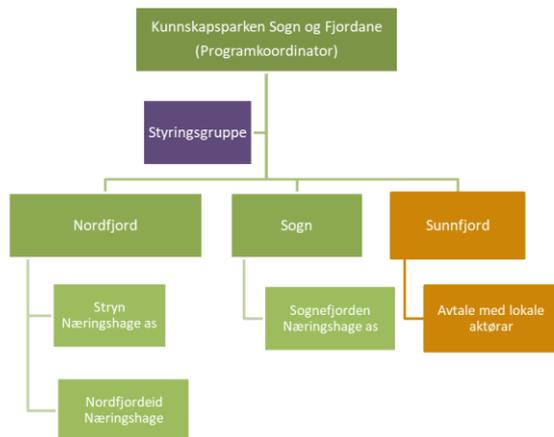
- Styreleiarane i partnarselskapa
- Godkjenning av mål og strategiar for programmet (før rapportering 1. desember)
- Vedtaksorgan ved ueinigheit på bruk av fellesmidlar

Sunnfjord:

- Eigen søknad til SIVA om utvida geografisk nedslagsfelt
- Arbeide saman med aktørar opp mot interesserte målbedrifter (intensjonsavtalar)
- Etablere leveranseavtalar med aktørar i Sunnfjord eller i partnarskapen

ORGANISERING NÆRINGSHAGANE

Sogn og Fjordane



MØTESTRUKTUR:

Aktivitet	Innhald	Tid
«Review»/statusmøter	<ul style="list-style-type: none"> Rapportering frå partner i forhold til mål, strategi, handlingsplan og økonomi Rapportering på total måloppnåing for programmet Individuelle og fellesmøte med partnerane og Koordinerings/operatøransvarleg 	Pr kvartal
Idéfangst/informasjonsmøter	<ul style="list-style-type: none"> Gjennomgang av idéfangst siste periode saman med inkubator Informasjon om gjennomførte og planlagde aktivitetar 	Pr mnd
Fagmøter/kurs	<ul style="list-style-type: none"> Deling av fagkunnskap og erfaring Kurs internt eller eksternt 	1-2 pr halvår
Nettverksmøter regionalt/nasjonalt	<ul style="list-style-type: none"> Deltaking på samlingar i nettverk i innovasjonsstruktur, næringshageprogram, osv 	Etter aktivitet
SIVA program-utviklingsamtale	<ul style="list-style-type: none"> Partnerskapen i fellesskap saman med SIVA 	Etter aktivitet

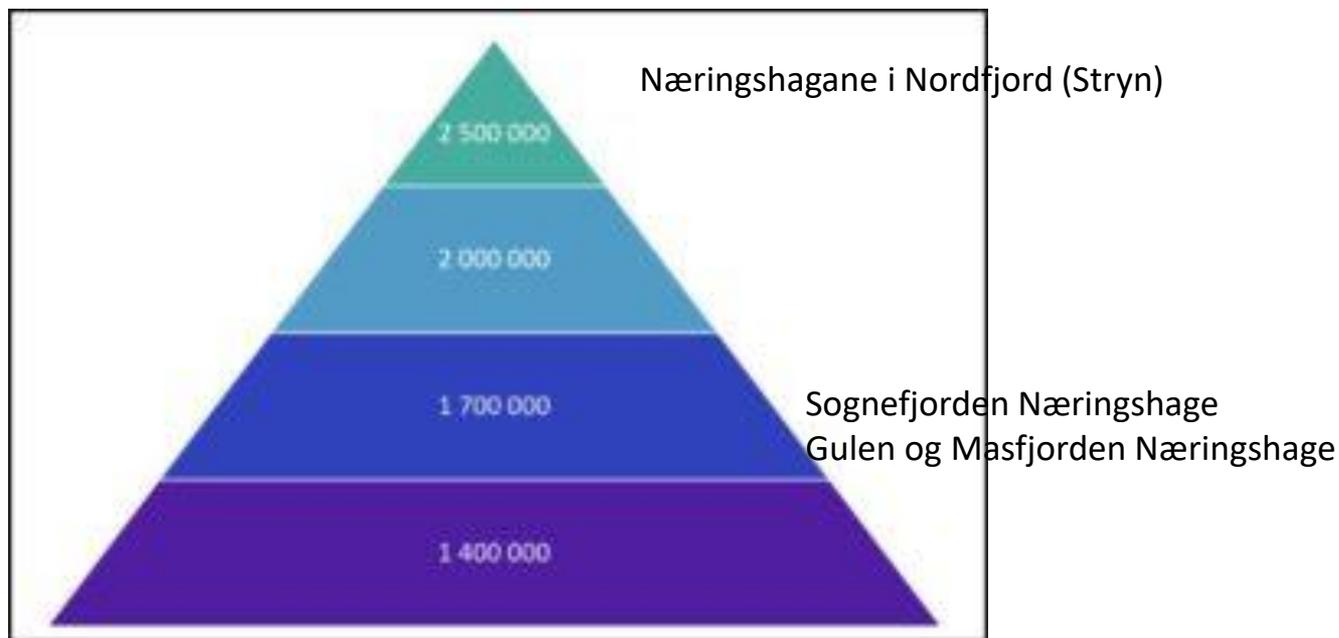


Økonomi

Økonomi

Nivå inndeling

Program til
2021



5,9 mill til NH i Sogn og Fjordane

- Ny struktur utfordrar pyramiden, men ikkje til hinder for god organisering i SFJ (ref. SIVA)

Økonomi

Pr 17. oktober 2018

Art. 27: Støtte til innovasjonsklynger

Art. 28: Innovasjonsstøtte til SMB

- Innovasjonsrådgivning
- Innovasjonsstøttetenester

- Partane har allereie nådd taket på sine artikkel 28 -midlar (innovasjonsstøtte til SMB), og møter forventningar om å auke aktivitet
- Opplev at dei ikkje har rom til å gi slepp på midlar/ressursar til felles aktivitetar og koordinering

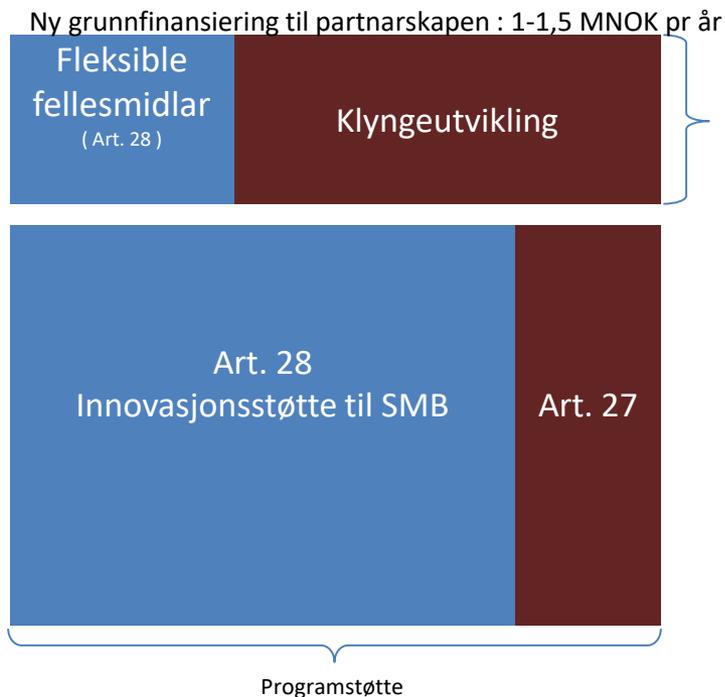


Programstøtte

NH	TOTALT SIVA	27	28	% av total
Sognefjorden	1.700	425	1.275	40,48
Næringsshagane i Nordfjord	1.250	312,5	937,5	29,76
• Stryn				
• Nordfjordeid	1.250	312,5	937,5	29,76
TOTALT	4.200	1.050	3.150	100,00

Økonomi

Ny modell



- Klyngeutvikling
 - Utvikle klynga og gjere oss meir relevante som regional utviklingsaktør
 - Profilering
 - Nye fellessatsingar
 - Bygge kultur og sterkare fellesmiljø
 - Review/oppfølgingsmøter, informasjon/idefangst, ekstra rapportering/kvalitetssikring, koordinering/leiing/kommunikasjon
 - Utvikle framtidig tenestetilbod, felles prosessar og verktøy
- Auka måloppnåing gjennom **fleksible fellesmidlar** som nyttast der dei kan ha størst effekt
 - Midlane er søkbare for partnerane
 - Midlane kan «søkast» på løpande (sporbart)
 - Ein partner kan maks nytte 50% av midlane pr år (25 % pr halvår)
 - Kriterium for bruk av midlane:
 - Bedriftsretta tiltak
 - Støtte opp under auka måloppnåing
 - Fullmakt til å avgjere tildeling ligg hjå styringsgruppa

Økonomi

Ny modell

Ny grunnfinansiering til partnerskapen : 1-1,5 MNOK pr år



Utvide geografisk nedslagsfelt - Sunnfjord

- Koordinert og utvikla under samme felles struktur
- Eigen henvendelse til SIVA
- Må synleggjere behov/moglegheiter

Programstøtte



Økonomi

Ny modell «Innovasjonshus»

Ekstrasatsingar

- Strategiar og satsingar i fellesskap



Strategiar og fellessatsingar

Styrke samspelet mellom forskning og næringsliv

Digitalisering

Kompetansetilgang

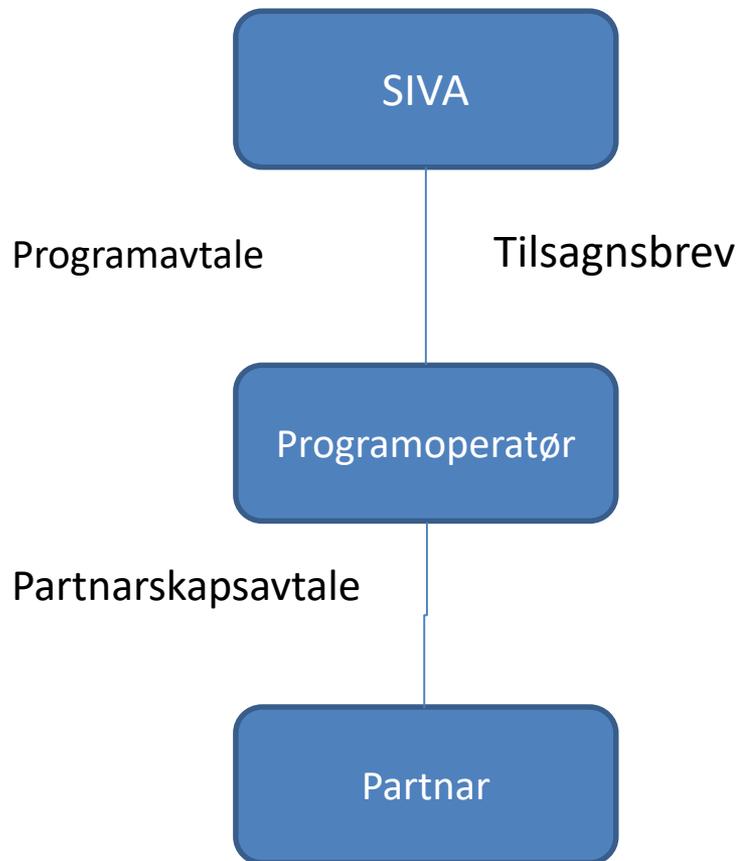
Klynge- og klyngenettverkssatsing

Ny grunnfinansiering til partnerskapen : 1-1,5 MNOK pr år



Programstøtte

Økonomisk flyt



1. halvår 2. halvår

Programtilskot:

Utbetales iht fordeling x x

«Henvendelse» på fellesmidlar (løpande)

Felles prosjekt (etter avtale og fakturering)

«Andel av midlar frå SIVA for programtilskot blir utan ugrunna opphald vidareført til partner»



Partnerskapsavtale

Partnerskapsavtale

PARTNERSKAPSAVTALE

Utvikling av Regionalt Næringshage og Inkubatortilbod

mellom

xx Næringshage (xx)

orgnr. Xxx xxx xxx

og

Kunnskapsparken i Sogn og Fjordane (KPSF)

org nr xxx xxx xxx

xxx

KPSF

INNHOOLD

1	Bakgrunn	3
2	Mål for avtalen	3
3	Roller og definisjonar	4
4	Felles mål og strategiplan for programmet	6
5	Økonomi og ressursar	7
6	Organisering	8
7	Måling og styring	9
8	Vilkår for avtalen og gjennomføring av avtalen	9
9	Avtaleperiode	10
10	Anna	10
11	Fortruelegheit og konfidensialitet	11
12	Lovvalg og tvisteløysing	11

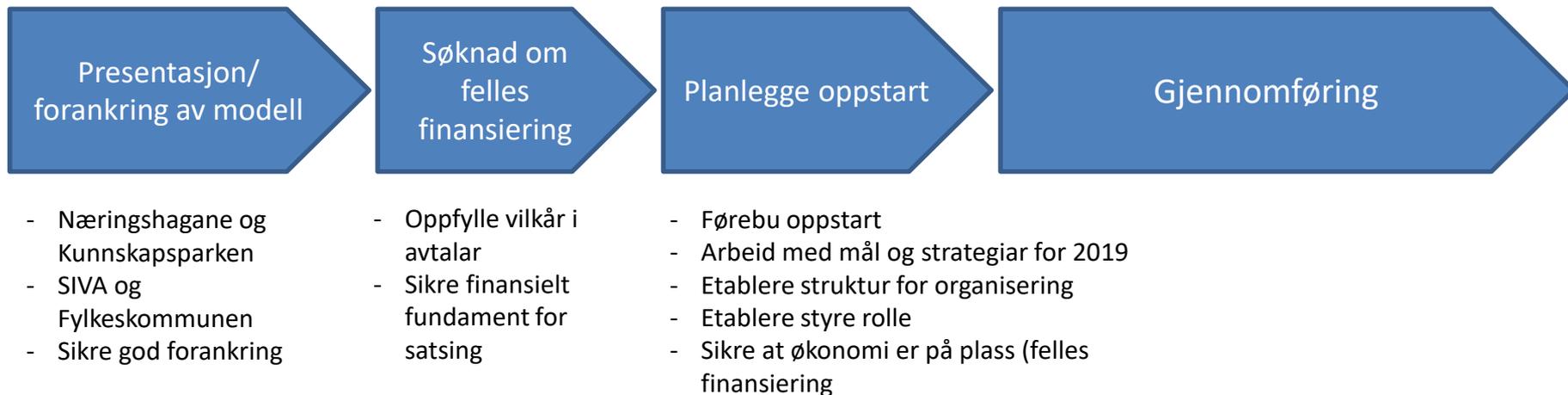
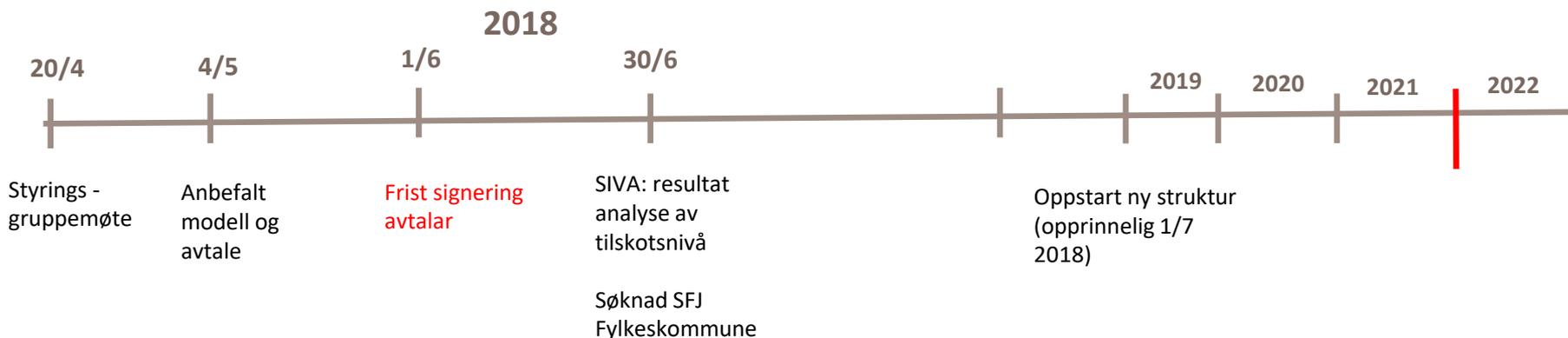
Vilkår for avtalen

- Dagens programoperatører og SIVA **avslutter gjeldane programoperatørar avtalar** og at det vert inngått **ny avtale** med Kunnskapsparken i Sogn og Fjordane for Næringshageprogrammet.
- Avtalen bygger på at Partnaren skal vere Programoperatøren sin **samarbeidspartner** i Partnaren sitt naturlege nedslagsfelt som er
- Partane har som mål å utvikle ein partnerskap med mål å bruke kvarandre for å utvikle best mogleg tenester til næringslivet og nå dei mål ein set seg saman. Partane skal ha anledning til å få **innsyn** dersom ein ynskjer dette i **underliggende forretningsvilkår** knytt til partnerskapen om dette ikkje kjem i konflikt med konfidensialitet i andre avtalar.
- Dersom ein skal gjere andre **framtidige avtalar som påverkar denne Avtalen** skal dette informerast om mellom Partane, og dersom ein ser at det er vesentlege forhold som vil påverke denne Avtalen skal Avtalen takast opp til **drøfting**.
- Det er eit vilkår for avtalen at partnarane i fellesskap minimum får tilgang på **ei fellesfinansiering/utvida grunnfinansiering dei neste 3 åra**, til å utvikle fellessatsingar og handtere koordineringsrolla. Dersom dei økonomiske rammene ikkje er på eit tilstrekkeleg nivå vil det måtte drøftast innhald og leveranse i henhold til avtalen. Forventning til økonomiske rammer framgår av modell som er vedlegg til avtalen, vedlegg 1
- **SIVA sin analyse** som grunnlag for tildeling av programstøtte vil vere avgjerande for den økonomiske **fordelinga og om denne avtalen er gjeldande**. Dersom Partnaren gjennom analysen og tildeling ikkje er del av programmet fell denne avtalen vekk.
- Partane skal sørge for framlegging og **godkjenning av Avtalen i sine respektive styrer før signering**.



Vidare proses

Prosess – tidslinje vidare



kpsf.no

